



Pérennisation de l'entreprise



Auteur : C. Terrier; <mailto:webmaster@btsag.com> ; <http://www.btsag.com>

Utilisation: Reproduction libre pour des formateurs dans un cadre pédagogique et non commercial

Corrigé réflexion 1

La société **Glaces des Alpes** a conçu des cônes aux multiples parfums. Elle vous propose un emploi d'été consistant à vendre ses glaces sur des sites touristiques.

Les conditions de gestion sont les suivantes :

- La société vous loue un tricycle réfrigérant pour l'été à raison de 3 000 € par mois,
- Le droit de commercialiser des glaces sur la commune est fixé à 5 000 € par mois par la mairie,
- La société glaces des Alpes vous vend les cônes au prix de 1,50 € l'unité.
- Le prix de vente des cônes est fixé à 2 €.
- Votre rémunération correspondra au bénéfice.

La société Anney Glace vous déclare que vous réaliserez un bénéfice minimum de 2 000 € par mois. Par ailleurs vous avez rencontré un glacier itinérant qui vous a dit vendre environ 200 cornets par jours.

Questions :

1. Parmi vos dépenses quelles sont les charges fixes et quelles sont les charges variables

	Montant	Charges fixes	Charges variables
Location machine	3 000	3 000	
Droit mairie	5 000	5 000	
Achat cônes	1,5 le cône		1,5 le cône

2. Comment définiriez-vous une charge fixe

C'est une charge qui n'est pas proportionnelle ou liée à l'activité

3. Comment définiriez-vous une charge variable

C'est une charge qui est proportionnelle et liée à l'activité



Pérennisation de l'entreprise



Auteur : C. Terrier; <mailto:webmaster@btsag.com> ; <http://www.btsag.com>
Utilisation: Reproduction libre pour des formateurs dans un cadre pédagogique et non commercial

Corrigé réflexion 2 (20')

1. Calculer le montant des charges fixes mensuelles
2. Représenter sur ce graphique le montant des charges fixes mensuelles en bleu

Loyer : 3000 + Mairie : 5000 = 8 000 €

3. Calculer le montant des charges variables mensuelles pour une quantité vendue de 1000 cônes puis pour une quantité de 7000 cônes
4. Représenter sur ce graphique le prix d'achat des cônes (charges variables) en fonction des quantités vendues en noir (charges variables)

= Prix d'achat du cornet * 1,5 €

Pour 1000 cônes le cout est de 1 000*1.5 = 1500 €

Pour 7000 cônes le cout est de 7 000*1.5 = 110 500 €

- 5.
6. Calculer le cout total mensuel pour une quantité vendue de 1 000 cônes puis pour une quantité de 7 000 cônes
7. Représenter en rouge votre chiffre d'affaires mensuelles en fonction des quantités vendues en rouge

= Frais fixe + Prix d'achat du cornet * 1,5 €

Pour 1000 cônes le cout est de 1 000*1.5 = 1500 € + 8000 = 9500

Pour 7000 cônes le cout est de 7 000*1.5 = 10 500 € + 8000 = 18 500

8. Représenter le chiffre d'affaires pour une quantité vendue de 1 000 cônes puis pour une quantité de 7 000 cônes

= Prix de vente du cornet * 3 €

Pour 1000 cônes le CA est de 1 000*3 = 3 000 €

Pour 7000 cônes le CA est de 7 000*3 = 21 000 €

9. Quels sont vos conclusions

Le seuil de rentabilité se situe aux alentours de 5500 cônes par mois

Ou lorsque la marge dépasse le cout total

La marge par cône est de 1,5 => charges fixe /1,5 = 5333 cônes

